

FERNANDO JAUREGUIZAR VON BERNATH, MBA

+569 56399764 - ✉ fdo.jaureguizar@gmail.com

Ejecutivo líder de áreas Financieras, con alineamiento estratégico, tecnológico y del Negocio (business partner), con más de 20 años de experiencia trabajando para Pymes y multinacionales de diferentes industrias en Chile y Suiza.

Análisis y planificación financiera, control de gestión de negocios, creación e implementación de procesos “end to end”. Capacidad de visión global del negocio e implementación a nivel de estructuras, procesos y procedimientos. Orientación a objetivos, mentalidad abierta y proactiva para abordar los desafíos y gestión del cambio, expertise de trabajo en equipos multiculturales. Inglés avanzado.

EXPERIENCIA LABORAL

Director Gerente, VON BERNATH Consulting, Chile

Marzo 2019 – Presente

Servicios Financieros y de negocios para Pymes

Gerente de Finanzas & Controlling, WILDER & SCHIEMANN Ltd., Suiza Sept. 2013 – Dic.2018

Consultora de asesoría técnica world-class a empresas farmacéuticas. Oficinas en Suiza, China y USA. Liderazgo financiero y de control de gestión; presupuesto y pronósticos (forecast), planificación y análisis financiero, ingresos por proyectos, desarrollo y control de indicadores gestión financieros, supervisión contable.

- Diseño e implementación de una nueva metodología de control y cálculo de ingresos, disminuyendo en un 30% el tiempo requerido para su determinación.
- Desarrollo e implementación de sistema de control de gestión y dashboard de KPI's, logrando seguimiento del negocio de alta gerencia y una toma de decisiones informada y certera.
- Proposición de un nuevo enfoque al modelo de negocios de la empresa, incorporando buenas prácticas de la industria, logrando un aumento de ingresos del 40% durante el 1er año.
- Desarrollo e implementación de Presupuesto, que permitió tener claridad de la situación de ingresos y costos proyectados de la empresa.
- Presentación de reportes al directorio de la compañía

Consultor, VON BERNATH Consulting, Suiza

Nov. 2011 – Ago. 2013

Servicios financieros y de negocios para Pymes en Suiza.

- Diseño y generación de reporte financiero anual, lo que permitió conocer la situación financiera y realizar presentación al directorio de una ONG internacional.

Sub Gerente de Finanzas, IATA, Chile

Feb 2010 – Oct. 2011

Asociación internacional del transporte aéreo, sin fines de lucro, con sedes en USA, Canadá, Suiza y Singapur. Reporta al Country Manager de Chile y al Gerente Corporativo de finanzas en USA. Lidera equipo responsable de las **Finanzas, Contabilidad, Payroll, Administración y Sistemas.**

- Creación, planificación y gestión del presupuesto y pronósticos de las divisiones de carga, pasajeros y relaciones con los gobiernos para Chile, reportando mensualmente a las sedes de USA y Europa.
- Cumplimiento del proceso de facturación mensual entre aerolíneas y compañías asociadas a líneas aéreas en Chile (USD1,1 billones gestionados en 2011) e ingresos por USD 320.000.
- Confección y administración de contratos de proveedores y otras compañías de la industria área.
- Liderazgo del proceso contable y cierre financiero mensual (balance, estado de resultados, provisiones, payroll) bajo metodología IFRS, reportando a sedes en USA y Europa.
- Revisión y mejora de procesos administrativos/contables y operaciones que permitieron reducir en un 10% tiempo destinado a estos y claridad de estos.
- Control de cuentas por cobrar (reducidas en 5%) y pagar, asegurando cumplimiento del presupuesto.
- Generación de indicadores de gestión, KPI's, diseño e implementación de reporte de gestión comercial mensual, base de la toma de decisiones del country manager y subgerencias.
- Coordinación de la implementación de SAP (FICO) en Chile, en colaboración TI de USA y Europa.
- Delegado de country manager para las negociaciones de oficina Chile y proyecto de reasignación.
- Liderazgo de exitosa migración contable/financiera de Chile a Hub, USA, cumpliendo plazos, forma y normativas.
- Gestiona eficiente y rápidamente protocolo de emergencia, para Chile, post terremoto de Feb.2011.

Finance Controller, NOKIA SIEMENS NETWORKS -NSN-, Chile 2008-2009
 Líder mundial en redes de comunicaciones. Reporta a Country Controller, Chile y Gerente de Finanzas de América Latina Sur. Responsable por los objetivos financieros definidos por NSN para dos importantes empresas clientes.

- Dirección de los procesos financieros y control contable US GAAP para dos clientes claves en Chile.
- Exitosa gestión financiera y comercial con Telmex, implementando KPI's, creando reporte de control de gestión, monitoreando y asegurando la adherencia a la estructura de costos del proyecto, logrando disminución de costos en 5% y aumento en generación de ingresos en USD5 millones.
- Liderazgo en la reestructuración de informes financieros internos, agregando información y KPI's de valor, mejorando el control y planificación de resultados con gerentes comerciales y de proyectos.
- Análisis de negocios y toma de decisiones, gestionando exitosa implementación y puesta en funcionamiento de metodología SOX en corto plazo, siendo Chile pionero en Latam, recibiendo reconocimiento escrito de los auditores corporativos.
- Diseño e implementación de control de gestión de cliente Claro, con ingresos por USD5.000.000.
- Gestiona cierres conjuntos en sistema SAP, cumpliendo estándares técnicos y fechas de USA.

Jefe de Estudios y Control de Gestión ALVI SUPERMERCADOS MAYORISTAS S.A. 2004-2007
 Empresa chilena asociada a Wal-Mart Chile. Ingreso anual por USD300 millones. El Jefe de estudios y control de gestión reporto al gerente comercial y lidero un equipo de tres.

- Liderazgo de equipo en la creación, implementación y seguimiento de BSC, basado en indicadores financieros y comerciales del negocio, logrando una visión global del desempeño de la empresa.
- Idea, lidera y Gestiona la creación y puesta en marcha de unidad de estudios y control de gestión, posicionándose estratégicamente, sumando a la gestión comercial e inversiones de la compañía.
- Idea y gestiona la implementación de reporte de gestión comercial, utilizado como guía en la toma de decisiones estratégicas comerciales.
- Monitoreo y detección de nuevas oportunidades de negocios y racionalización de la cartera comercial, contribuyendo al aumento de ventas y ganancias (hasta un 60%) en diversas áreas comerciales.
- Gestión e implementación de ERP SAP, mód. MM, SD, cumpliendo plazos y exitosa puesta en marcha.
- Liderazgo y gestión de desarrollo de metodología de análisis del portfolio de productos, logrando reducir en un 5-8% productos poco rentables para la compañía.

Customer Business Analyst UNILEVER HPC Chile S.A. 2001-2004

- Asesoría del negocio a gerentes comerciales del área mayorista, generando una metodología financiera, reportes y KPI's Taylor made, mejorando el gasto y la eficiencia de los beneficios.
- Gestión de presupuesto de ventas por USD120 millones, contribuyendo al direccionamiento de inversiones e incrementando en 6% la rentabilidad anual con reducción de costos en 4% promedio.

Product Manager CASIO Chile 1999
Ingeniero Evaluación de Proyectos EL BRONCE Compañía Minera 1997-1999
Analista de Riego Comercial SANTANDER LEASING S.A. 1996-1997

FORMACIÓN ACADÉMICA

Máster en Transformación Digital y Desarrollo de Negocios, Universidad de Barcelona 2018 - 2019
MBA, Loyola University, Baltimore, USA 1999 - 2000
Ingeniero en Finanzas, Universidad Diego Portales, Chile 1993 - 1997
 Educación primaria y secundaria, Andreé English School, Chile

INFORMACIÓN ADICIONAL

Nacionalidad: chilena y húngara **Idioma:** inglés avanzado
Tecnología: Office, Excel avanzado, SAP.
Organizaciones: Miembro de *Latin American Chamber of commerce* de Suiza (LATCAM)